



accelerate
prosperity

Инициатива Организации
Ага Хана по развитию

Обзор деятельности
Accelerate Prosperity
Kyrgyzstan

О НАС

Справочная информация

- Совместная инициатива Фонда Ага Хана (АКФ) и Фонда Ага Хана по экономическому развитию (АКФЕД)
- Дата начала: 2018

География

Кыргызстан

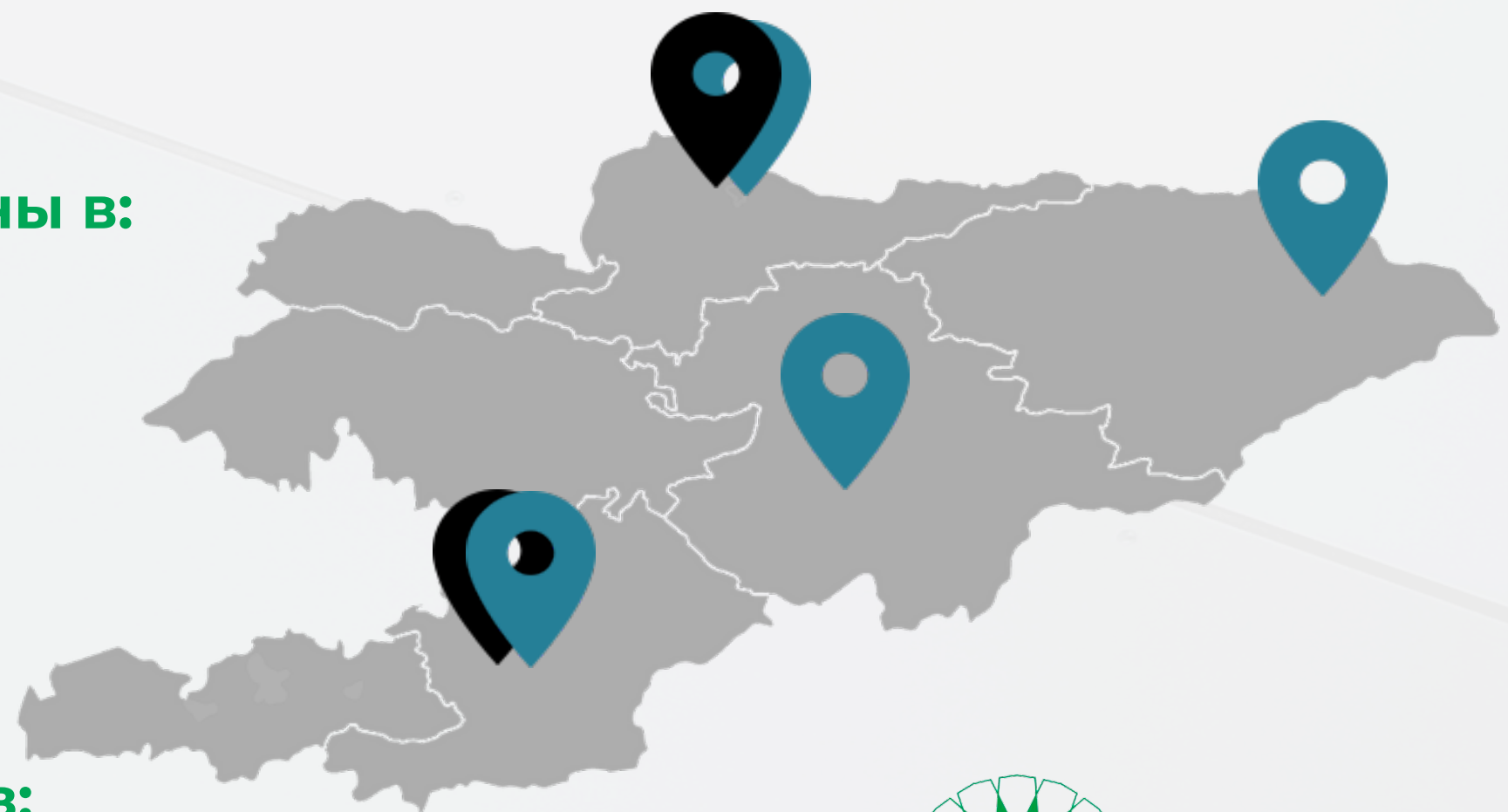
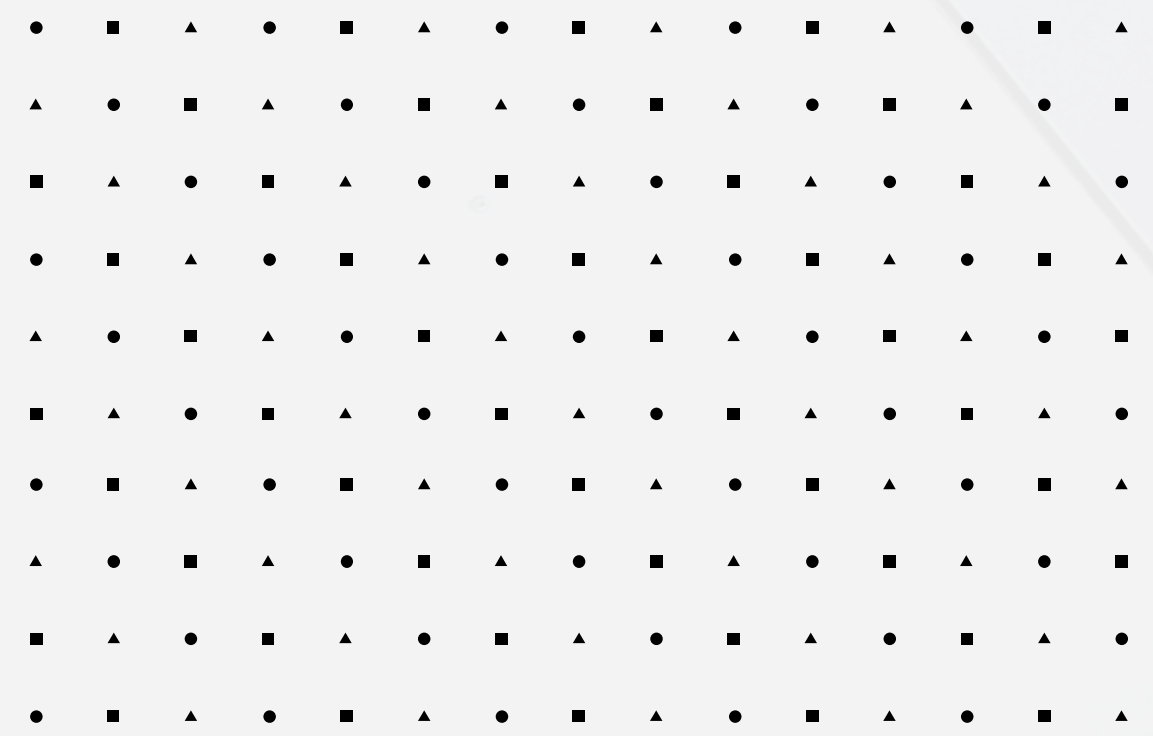
- Офис в Бишкеке
- Офис в Оше

Акселерационные программы были проведены в:

- Оше (7)
- Бишкеке (7)
- Нарыне (1)
- Караколе (2)
- Джалал-Абад (1)

Инкубационные программы были проведены в:

- Оше (2)
- Бишкеке (1)



Поддержка для участников программы акселерации



Инвестиции AP до \$100,000



Акселерационная Программа



Пост-акселерационная поддержка

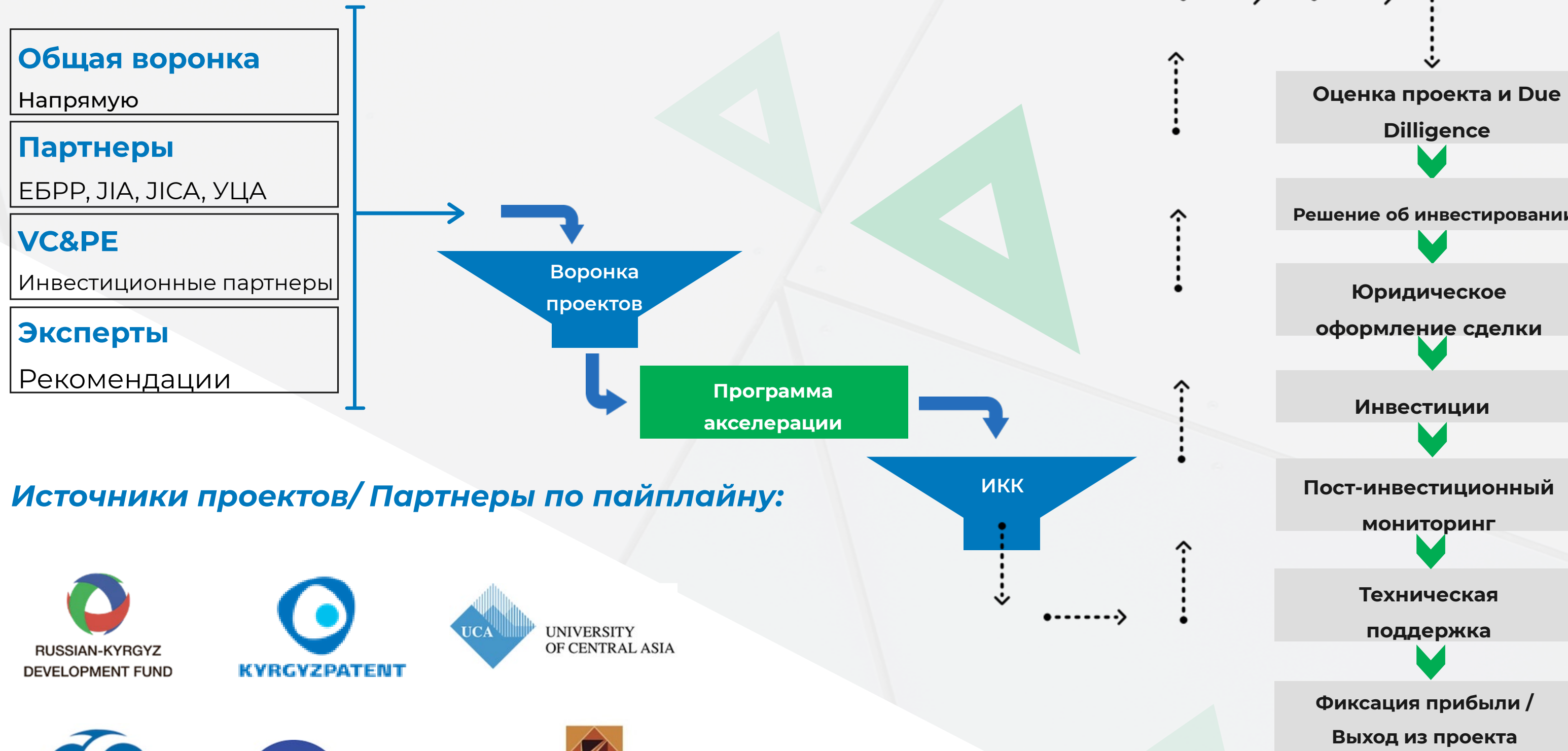


Продвижение компаний



ПРОЦЕСС ОТБОРА И АЛГОРИТМ РАБОТЫ

ЪЧН ХЕВКЪЯ Х ЧЕСТЪВЪЖӨБЪКЪВЪЦЪЪТЪХ



Источники проектов/ Партнеры по пайплайну:



КРИТЕРИИ ОТБОРА



Бизнес и/его владельцы не вовлечены в незаконной и эксплуатационной деятельности и не представляют собой репутационный риск для AP и AKDN



Бизнес является социально-ответственным и не наносит вреда окружающей среде посредством производства неэтичных и неэкологических продуктов и услуг



Бизнес решает реальную социально-экономическую проблему общества



Бизнес имеет возможность со-финансирования и мультипликативный эффект



Результаты проведенных Акселераций



Проведены **18** акселераций



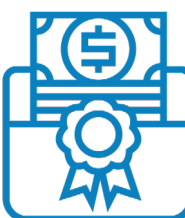
345 выпускников



39 портфельных компаний



В процессе **2** инвестиционных сделок



Выдано **7** грантов

(В рамках Акселераций)

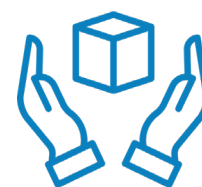


Выдано **19** грантов

(В рамках Инкубационной программы)



181 компаний увеличили продажи (выручка **+45%** в среднем)



163 компаний создали **467** новых продуктов в совокупности



Создано **534** новых рабочих мест и **10 874** рыночных связей



212 компаний оптимизировали операционные процессы



70 компании произвели ребрендинг



1 компания получила разрешение на экспорт

ЖӨБК ЫҮҮ ЫҒЧ ЫӨХ € Ы ЫЈ БҮА Ы ЫҒҚ

Малые и растущие компании*

Мероприятия:

Вовлеченные стороны:

Информационная деятельность и идентификация

АР

10000+

АР

1759

Первоначальный отбор

АР

1055

Детальный скрининг (просеивание)

АР,

Инвестиционно-консультативный комитет

345

Акселерационная программа

АР, Финансовый аудитор

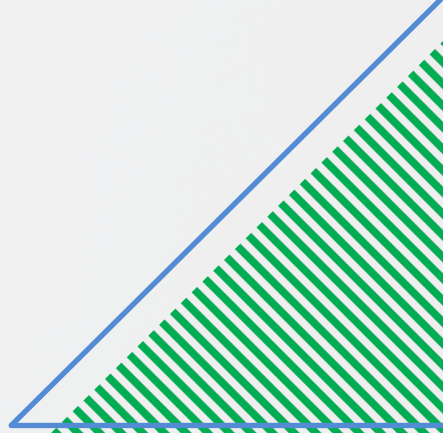
45

Due Diligence (Комплексная оценка)

АР, Исполнительный комитет

36

Инвестиционное соглашение, мониторинг



БИЗНЕС-АКСЕЛЕРАТОР



7- 8 НЕДЕЛЬНАЯ АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА



**АДАПТИРУЕТСЯ ПОД КАЖДЫЙ СЕКТОР/КОГОРТУ
И
ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В ДВУХ МЕЙНСТРИМАХ**

**РАБОТА С
ЭКСПЕРТАМИ**
(СЕССИИ ПО ПОВЫШЕНИЮ
ПОТЕНЦИАЛА/ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
КОНСУЛЬТАЦИИ)

РАБОТА С ТРЕКЕРАМИ
(КОТОРЫЙ ПОМОГАЕТ ПРИМЕНИТЬ
СПЕЦИАЛЬНУЮ МЕТОДОЛОГИЮ РОСТА
К БИЗНЕСУ)

ГЛАВНЫЕ ТЕМЫ АКСЕЛЕРАЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ

1

Введение

- Бизнес-моделирование, ценностное предложение, HADI-циклы, сегментация клиентов
- Развитие потребителей, расчет юнит-экономики, анализ рынков

2

Операционные процессы

- HR
- Регламенты & Систематизация бизнес-процессов
- Управленческий учет
- Маркетинг
- Финансовое моделирование
- Продажи

3

Подготовка к питчингу

- Структура сделки
- Инвестиционное соглашение
- Построение отношений с инвесторами
- Привлечение инвестиций
- Подготовка инвестиционного проектного предложения
- Питчинг

ТРЕКШН

- Диагностика – 1 час
- Трекшн встречи – 1 час/неделя
- Финальные трекшн встречи – 1 час

СИСТЕМА ТРЕКИНГА

Трекинг – это методология роста

Трекер – консультант, который помогает применить методологию роста к бизнесу

ЗАДАЧИ



Диагностика бизнеса и определение слабых мест/болей компании



Определение цели на акселерацию/среднесрочной цели



Разбор продукта/услуги, его ценностей и клиентского сегмента



Еженедельная постановка задач, мониторинг прогресса и оценка результатов

СТРУКТУРА ДЕМО-ДНЯ

1

Питчинг компаний

Питчинг - 3 минут, сессия вопросов и ответов - 5 минут

- История компании
- Команда
- Определение проблемы & Ценностное предложение
- Клиентские сегменты
- Конкурентный анализ
- Маркетинг & продажи
- Финансы
- Создание рабочих мест & Улучшение рыночных связей
- Цели & Риски
- Приложения к презентации

2

Отбор проектов членами ИКК

Отбор осуществляется по рекомендациям:

- Инвестиционно-консультативного Комитета (ИКК)
- Инвестиционной команды AP
- Трекеров

3

Решение ИКК

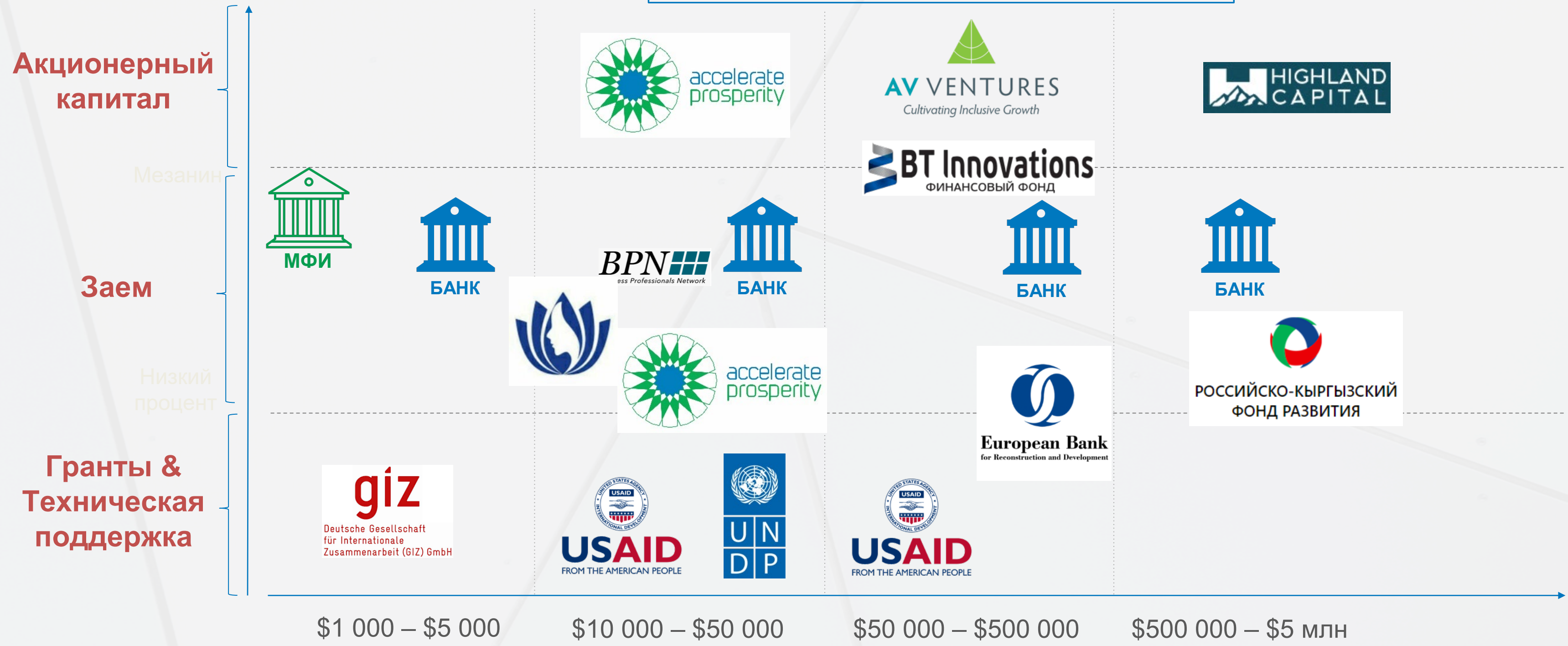
Оценка компании происходит на основе:

- 1 Презентация
- 2 Проектное предложение
- 3 Финансовая модель
- 4 Участие и прогресс

Accelerate Prosperity – мост между проектами и инвестиционными фондами



Международные акселераторы и фонды



Условия Accelerate Prosperity: гибкий график, частичный залог, постинвестиционная поддержка



| | Гибкий займ | Долевое участие |
|--|---|---|
| Условия | - Заем по низкой ставке (10%-13% в сомах или индивидуально) | Доля в компании (до 35%) |
| Выплаты | Регулярные или нерегулярные выплаты: гибкий график | Дивиденды/постепенный выкуп доли основателем или другими инвесторами |
| Обеспечение | Частичный залог: свыше 50% (недвижимое имущество) | Не требуется |
| Срок финансирования | 3 – 7 лет | 3 – 7 лет |
| Постинвестиционная техническая поддержка | ✓ | ✓ |

- Инвестиции до 50 тыс долларов – возможен следующий раунд инвестирования

Процесс отбора, сроки и алгоритм работы



** Чем быстрее компания соберет документы, тем быстрее пройдет сделка*

**Текущий портфель: 39 компаний в Оше, Бишкеке, Караколе,
Нарыне, суммарные инвестиции свыше 1 млн долларов
(1,193,000 млн \$)**



Доля



Сектора

- Сельское хозяйство
- Рыбное хозяйство
- Легкая промышленность (одежда, обувь)
- Образование (школы, дет. сады, курсы)
- IT
- Гостиничный сектор

Техническая поддержка



I

Развитие продукта

II

Улучшение операционных процессов компании

III

Привлечение следующего раунда инвестиций

IV

Квартальные встречи/звонки и отчет

Текущие проекты

Акселерация для предпринимателей в городе

Каракол!

ПРОЦЕСС ОБУЧЕНИЯ:

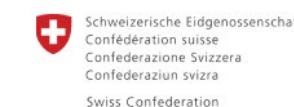
🚀 В течение восьми недель участники Каракольской акселерации, отобранные по заявкам, будут интенсивно обучаться, улучшая свой бизнес и получая бесценные знания и опыт.

УЧАСТНИКОВ ОЖИДАЕТ:

- ◆ Работа в командах и с ментором
- ◆ Определение ценностного предложения
- ◆ Проработка финансовой модели своего бизнеса
- ◆ Возможность привлечения инвестиций на развитие бизнеса.

КРИТЕРИИ ОТБОРА ДЛЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ:

- ◆ Малые и растущие предприятия города Каракол в сфере устойчивого туризма;
- ◆ Годовой оборот не менее 350-ти тыс. сомов;
- ◆ Опыт работы на рынке более года.



Акселерационная программа для развития устойчивого туризма

📍 **КАРАКОЛ 2022**

**ИНВЕСТИЦИИ:
до \$50 000**

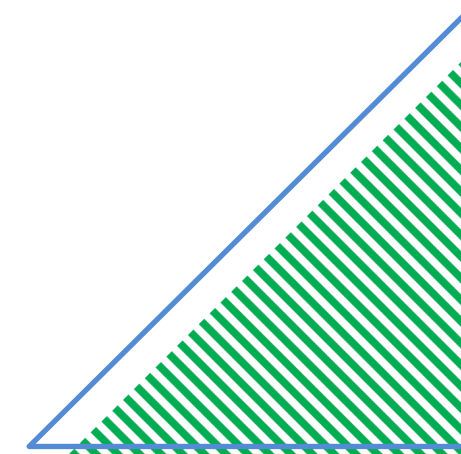
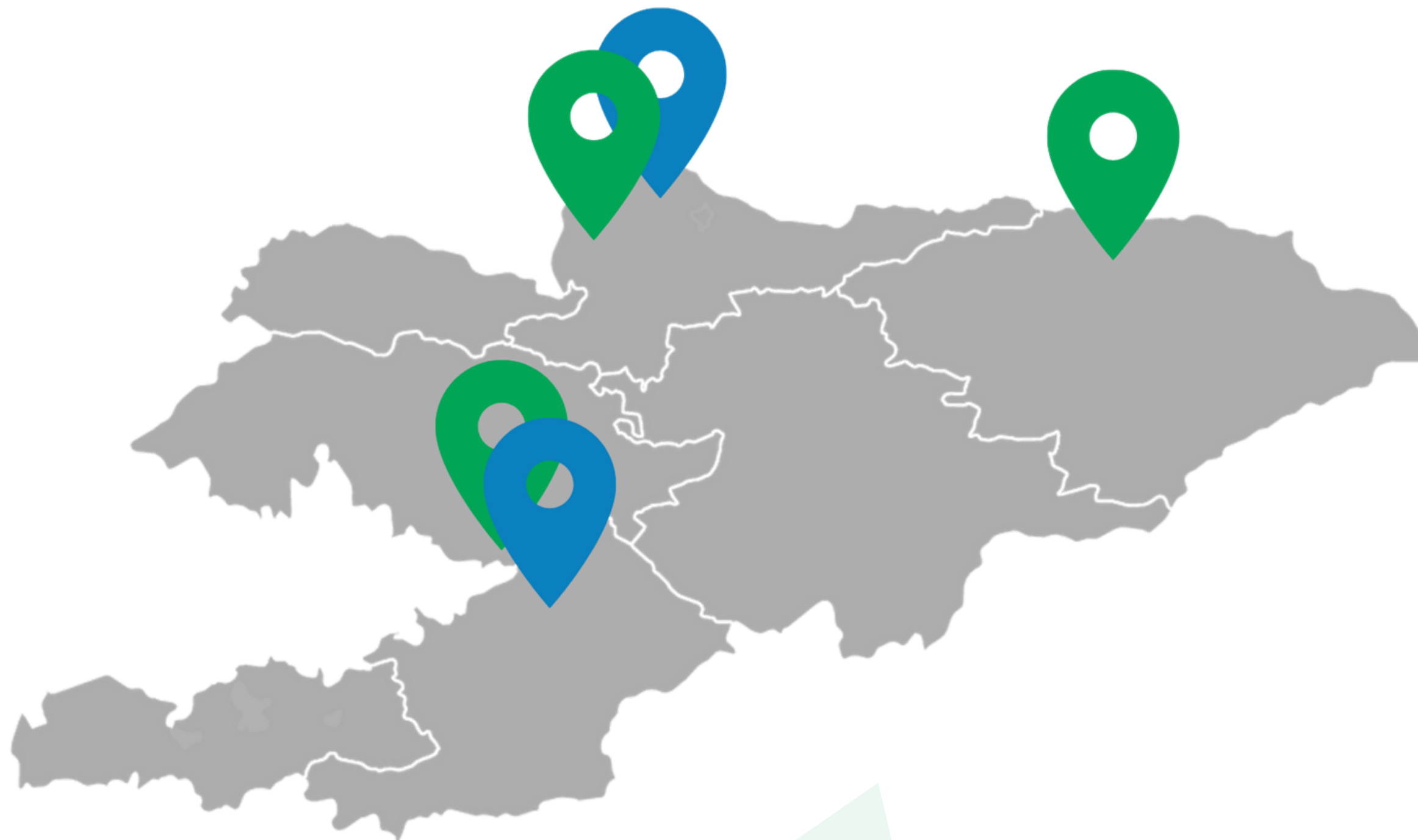
Крайний срок
подачи анкеты:
15 сентября

+996 990 935 008
<https://kg.accelerateprosperity.org/karakol22>



ПЛАНЫ НА 2022

- Нарынская область
(сентябрь-ноябрь)
 - Все сектора
- Каракол (октябрь-ноябрь)
 - Зимний туризм



Контакты



Email: kg@accelerateprosperity.org



<https://kg.accelerateprosperity.org/>



<https://www.facebook.com/apkgz>

Спасибо!